

Technische groothandels klitten aaneen

MRO Industries maakt doorstart en komt onder de hoede van het vroegere Philips-bedrijf Mag45

**Van onze redacteur
Amsterdam**

Technische groothandel MRO Industries in Weert maakt een doorstart nadat het bedrijf afgelopen zomer failliet was gegaan. Investerder Nimbus uit Zeist neemt de boedel over en brengt MRO onder bij branchegenoot Mag45 in Eindhoven. De nieuwe combinatie moet uitgroeien tot een organisatie die de gehele inkoop en distributie van materialen en gereedschappen gaat verzorgen voor hightechindustrieën in Europa.

Tot de klanten behoren onder andere Philips, waaruit Mag45 is voortgekomen, en het Amerikaanse medische concern Johnson & Johnson. Door de inkoopfunctie uit te besteden moeten deze klan-

ten besparingen bereiken. Deze dienstverlening is bij MRO echter spaak gelopen bij gebrek aan groeifinanciering. Deze groothandel, die vorig jaar met 160 man een omzet boekte van €60 mln, moest eind juli de deuren sluiten vanwege acute geldnood. Voor een bedrag van €5 mln à €10 mln heeft Nimbus de boedel van de curator overgenomen. Er volgde een sanering waarbij afscheid is genomen van verlieslatende klanten. 'De eerste maanden waren moeilijk, maar dat hadden we ingecalculleerd', zegt Marc Renne, partner van Nimbus en tevens directeur van MRO.

Nimbus, onder meer eigenaar van omroepbedrijf Dutch View, heeft dit najaar besloten de groothandel door te verkopen aan

Mag45 om versneld schaalgroottes te bereiken. De prijs die Nimbus hiervoor ontvangt, is grotendeels afhankelijk van toekomstige resultaten van de nieuwe combinatie.

Het voortouw komt daarmee te liggen bij Mag45, dat in 2004 is losgeweekt uit het Philips-concern. Dit technische magazijn kwam toen in handen van de investeerders Maarten Vaessen en Patrick van Rossum. Zij hebben het bedrijf ontwikkeld tot een toeleverancier van alle denkbare industriële behoeften, inclusief bouten, moeren en veiligheidsschoeisel. Mag45 verzorgt de inkoop van de materialen en gereedschappen, die de klant geleverd krijgt in de gewenste hoeveelheid en op de gewenste plek. 'We onderscheiden ons daarmee van de

klassieke, groothandel die via de toonbank zijn spullen levert', zo stelt Vaessen. Het concept is overgewaaid uit de VS en wordt ook door beursfonds Hagemeyer toegepast. Door inkoop en distributie van vaak duizenden artikelen in één hand te houden zijn volgens

Inkoop uitbesteden Besparing van 20%

- Technische groothandel Mag45 neemt MRO over
- Combinatie neemt inkoopplast uit handen van klanten
- Concept biedt besparingen, oplopend tot 20%
- Omzet stijgt dit jaar met 25%

Vaessen besparingen haalbaar van 10 à 20% ten opzichte van de traditionele werkwijze. 'Voor veel klanten liggen de inkoopkosten van een enkel schroefje hoger dan de kosten van het schroefje zelf. Met uitbesteding van de inkoop kunnen de logistieke kosten en de kapitaallasten omlaag', zo stelt mededirecteur Van Rossum.

Mag45 haalt nog altijd 20% van zijn omzet uit de bediening van Philips-fabrieken en aanverwante bedrijven in de elektronicasector. De helft van de omzet komt uit de Benelux, de andere helft uit Azië, Oost-Europa en Noord-Amerika. De organisatie beschikt over eigen steunpunten in Tsjechië, Polen en China. Binnenkort zal de groothandel nog een soortgelijk bedrijf overnemen in Ierland, waarmee

de jaaromzet uitkomt op €50 mln. De directie sluit verdere overnames in Europa niet uit.

Vanaf het moment van verzelfstandiging is de Eindhovense groothandel volgens de directie winstgevend. Vorig jaar is een bedrijfsresultaat behaald van 2% van de omzet van bijna €17 mln, terwijl fors is geïnvesteerd in personeel en systemen. Dit jaar laat de omzet een autonome groei zien van 25%. Bestaande klanten zijn meer diensten gaan betrekken van de groothandel. Daarnaast zijn nieuwe contracten gesloten met afnemers in de elektronische en medische industrie. Ook MRO brengt een grote nieuwe klant in. Het gaat om machine- en gereedschappenverhuurder Boels in Sittard, die beschikt over 170 vesti-

gingen in Europa.

Mag45 ressoortert onder investeringsmaatschappij Varova, waarin Vaessen en Van Rossum ieder voor 50% deelnemen. Varova is voor 56% eigenaar van deze groothandel. Het resterende minderheidspakket zit verdeeld onder Philips, de Brabantse Ontwikkelingsmaatschappij en de directeur van Mag45, Joris Kaak.

Varova heeft in 2006 nog een onderdeel van Philips overgenomen, namelijk HTP Tooling, maker van matrijzen voor optische toepassingen. Na doorvoering van een aantal verbeteringen is dit jaar een meerderheidsaandeel verkocht aan het beursgenoteerde Innoconcepts. Varova blijft wel verantwoordelijk voor de bedrijfsvoering bij HTP Tooling.

kapitalist | Philips wint prijs